

ABIMAQ

Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos

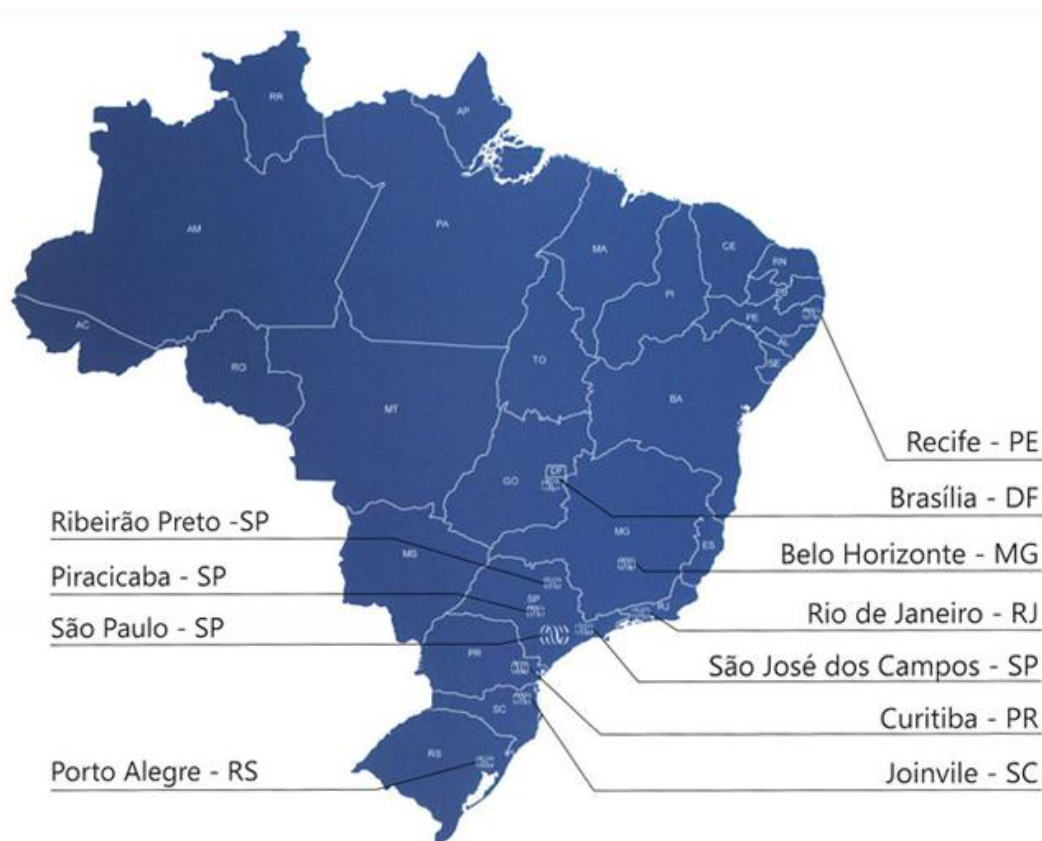


Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos



- ✓ Fundada em 1975, ABIMAQ – Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos – é uma entidade representativa da estratégica indústria brasileira de máquinas e equipamentos que prioriza os interesses nacionais aos setoriais e os coletivos aos individuais.
- ✓ Como uma das mais importantes entidades do setor industrial no Brasil, sua missão é atuar de forma independente para promover o desenvolvimento sustentado do setor, por meio de produtos, serviços e ações político-institucionais que contribuam para:
 - A competitividade sistêmica e empresarial;
 - O financiamento à produção e à comercialização;
 - O fomento dos negócios nos mercados nacional e internacional.

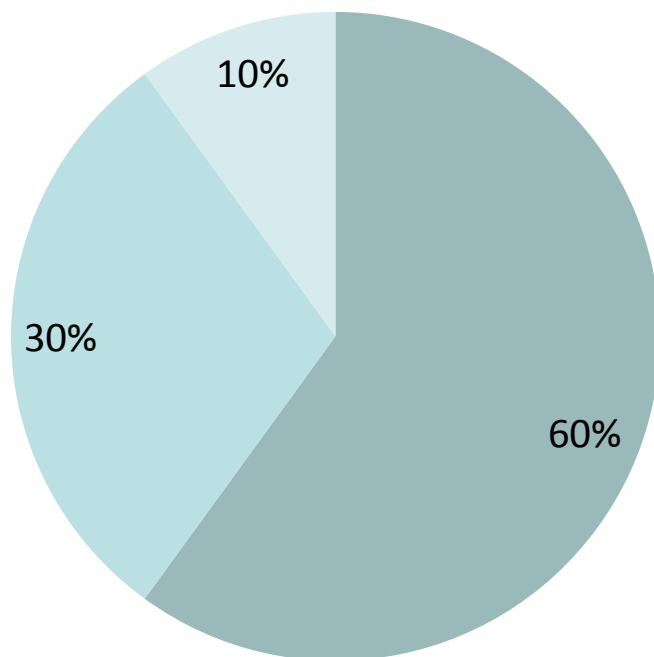
- ✓ ABIMAQ representa mais de 7.500 empresas brasileiras. Das quais, aproximadamente 1.500 empresas são associadas.
- ✓ Com sede em São Paulo, a ABIMAQ tem nove sedes regionais, além de um escritório em Brasília (DF).



Perfil das empresas associadas ABIMAQ



■ Pequena ■ Média ■ Grande



LUCRO (R\$ milhões)

PEQUENAS: Até R\$ 10.5

MÉDIA: De R\$ 10.5 a R\$ 60.0

GRANDE: Mais de R\$ 60.0

Câmaras Setoriais



Nossas mais de 1.500 empresas associadas se distribuem em 24 Câmaras Setoriais (CS), de acordo com material, tipo e finalidade dos produtos; um Sindicato interno e 2 Grupos de Trabalho (GT de Guindates e GT de Máquinas para Limpeza).

Por meio do trabalho das nossas Câmara Setoriais, Sindicatos, Grupos de Trabalho e escritórios regionais, as empresas tem a oportunidade de conhecer e participar das ações promovidas pela ABIMAQ.



Dados de Comércio Exterior do Setor



Dados de Comércio Exterior do Setor – US\$



Balança Comercial por Região – US\$ (Valores em milhões)

Região	Exportação Jan-Out/15	Importação Jan-Out/15	Balança Comercial
América Latina	1.156,49	44,17	● 1.112,32
MERCOSUL	1.288,96	223,56	● 1.065,40
África	323,45	11,36	● 312,09
Outras	242,99	784,00	● -541,01
NAFTA	1.659,51	3.818,15	● -2.158,65
Ásia	582,12	4.801,00	● -4.218,88
U.E.	1.172,33	6.661,62	● -5.489,29

Dados de Comércio Exterior do Setor – KG



Balança Comercial por Região – KG (Valores em milhões)

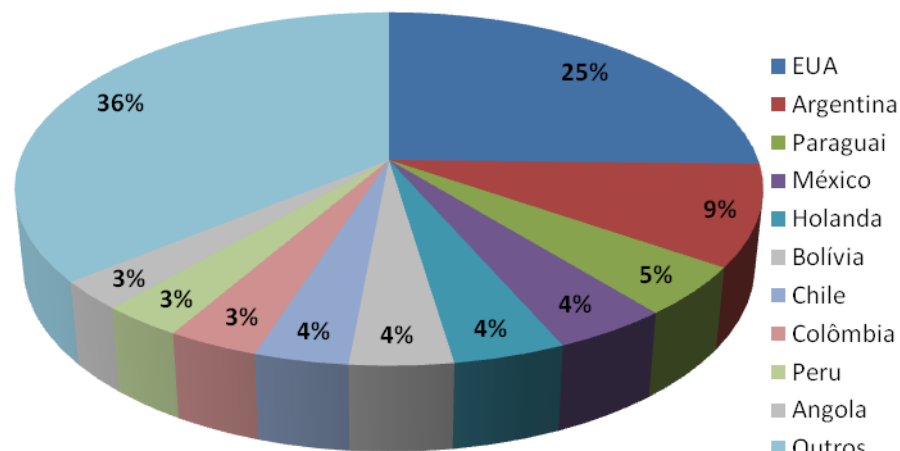
Região	Exportação Jan-Out/15	Importação Jan-Out/15	Balança Comercial
América Latina	140,11	4,86	● 135,25
MERCOSUL	141,07	19,67	● 121,40
NAFTA	252,44	172,52	● 79,92
África	49,87	1,39	● 48,48
Outras	26,69	37,90	● -11,21
U.E.	98,68	390,29	● -291,61
Ásia	106,52	644,72	● -538,20

Dados de Comércio Exterior do Setor – KG



Principais Destinos das Exportações de Máquinas e Equipamentos (KG mi)

Principais Destinos (Kg) - em Milhões				
Rank	Origem	Jan a Out/14	Jan a Out/15	Variação
1º	EUA	217,55	206,84	▼ -5%
2º	Argentina	61,87	75,44	▲ 22%
3º	Paraguai	56,00	36,97	▼ -34%
4º	México	39,36	35,05	▼ -11%
5º	Holanda	32,98	34,07	▲ 3%
6º	Bolívia	30,88	31,25	▲ 1%
7º	Chile	27,08	28,51	▲ 5%
8º	Colômbia	28,71	27,72	▼ -3%
9º	Peru	25,13	24,69	▼ -2%
10º	Angola	13,15	21,54	▲ 64%
	Outros	383,67	293,31	▼ -24%
	Total	916,38	815,39	▼ -11%



Os desafios da superação de Barreiras Técnicas



Convergência Regulatória



- Aproximação ABIMAQ e UL
- Segunda Mesa Redonda da Conferência de Convergência Regulatória MDIC/DOC



Pesquisa Preliminar Set/2015



Pesquisa realizada ao longo de setembro de 2015 com 39 empresas participantes do grupo de convergência ABIMAQ – UL.

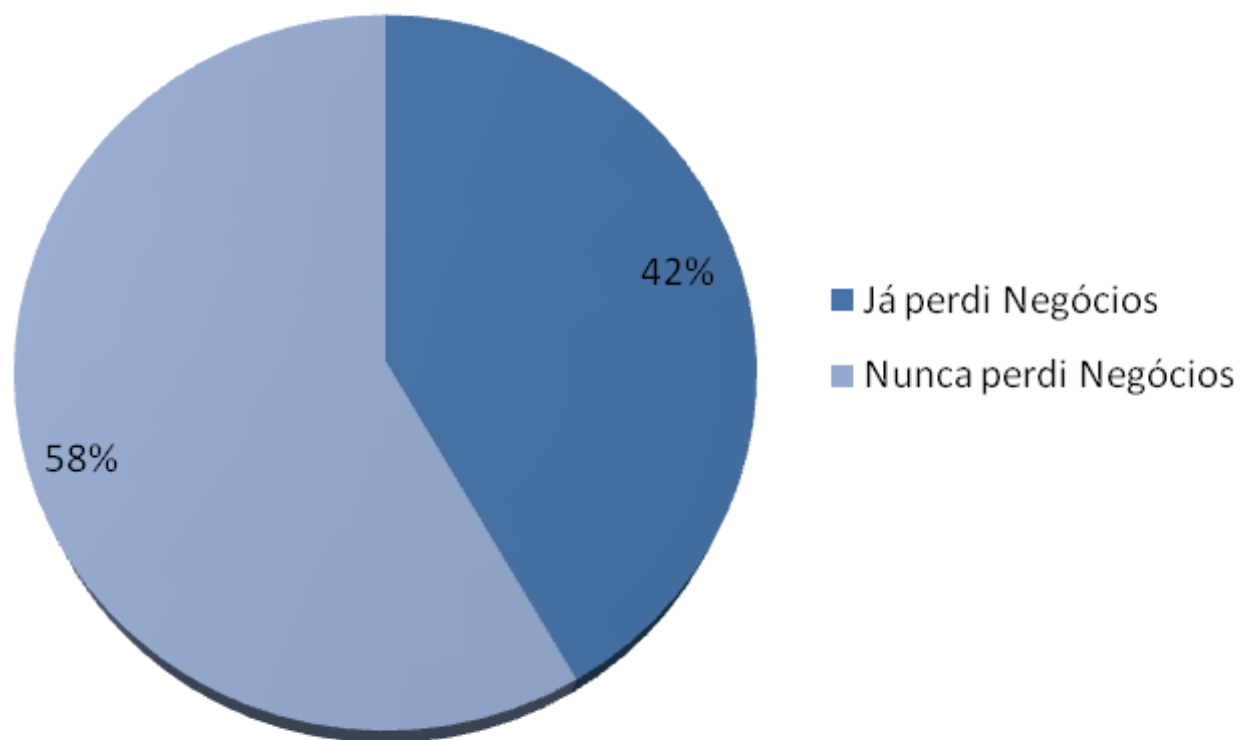
Objetivo de identificar as principais barreiras percebidas por empresas que já estão conscientes da existência e importância do tema, para a realização de uma pesquisa ampla em 2016

Questionário composto por 7 perguntas

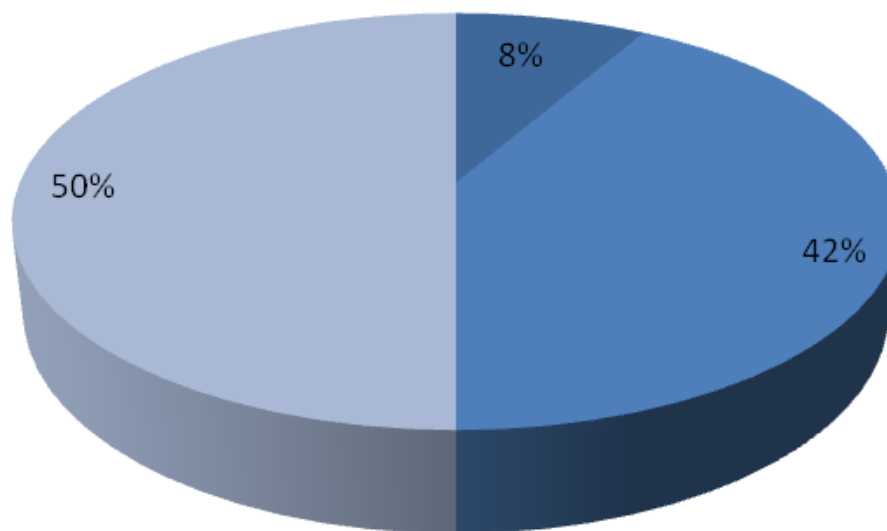
Pesquisa Preliminar



Alguma vez você deixou de realizar uma exportação por não atender os requisitos técnicos exigidos por lei no país de destino?



Quais tipos de Barreiras Técnicas se aplicam ao seu produto?

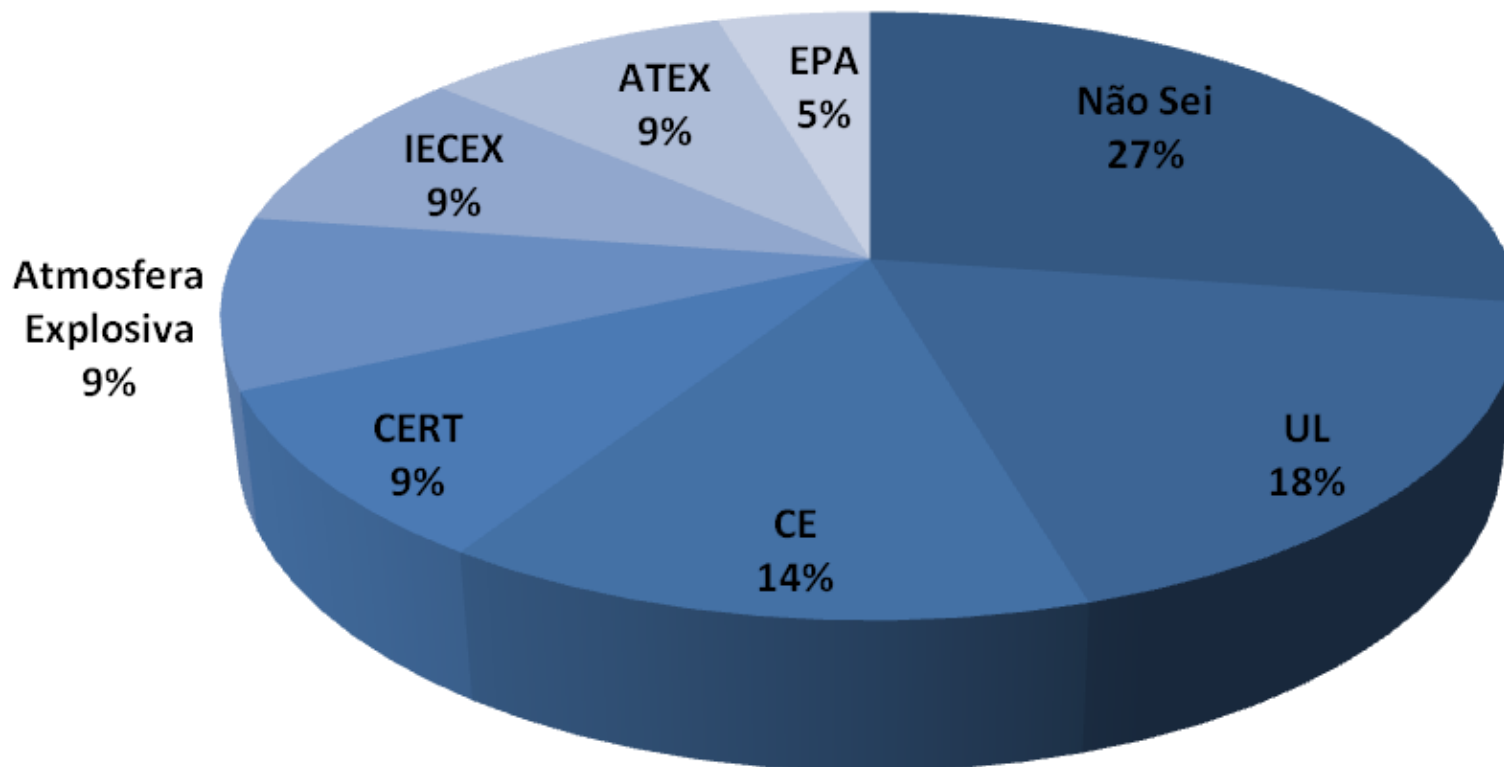


■ Emissão de poluentes ■ Segurança ■ Não tenho conhecimento

Pesquisa Preliminar



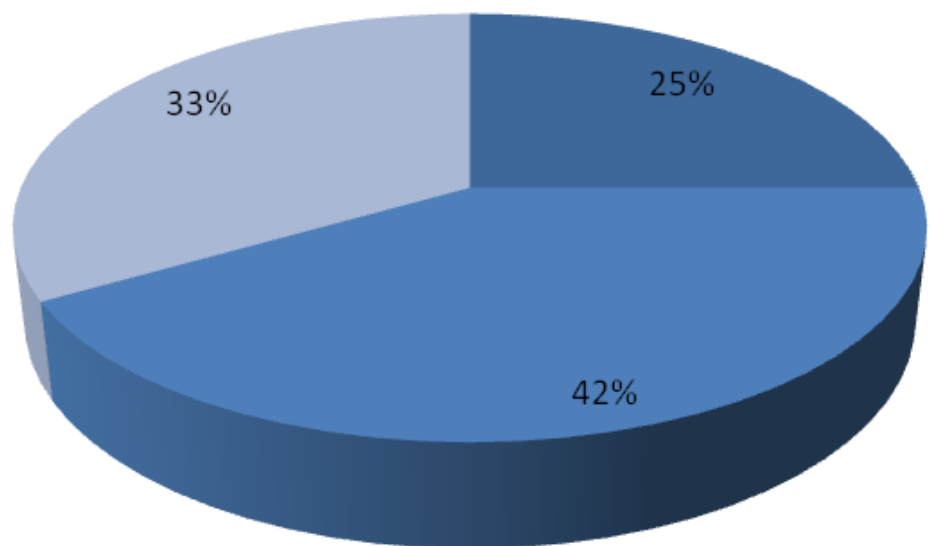
Quais selos, certificações e inspeções exigidos de seus produtos para venda no exterior?



Pesquisa Preliminar

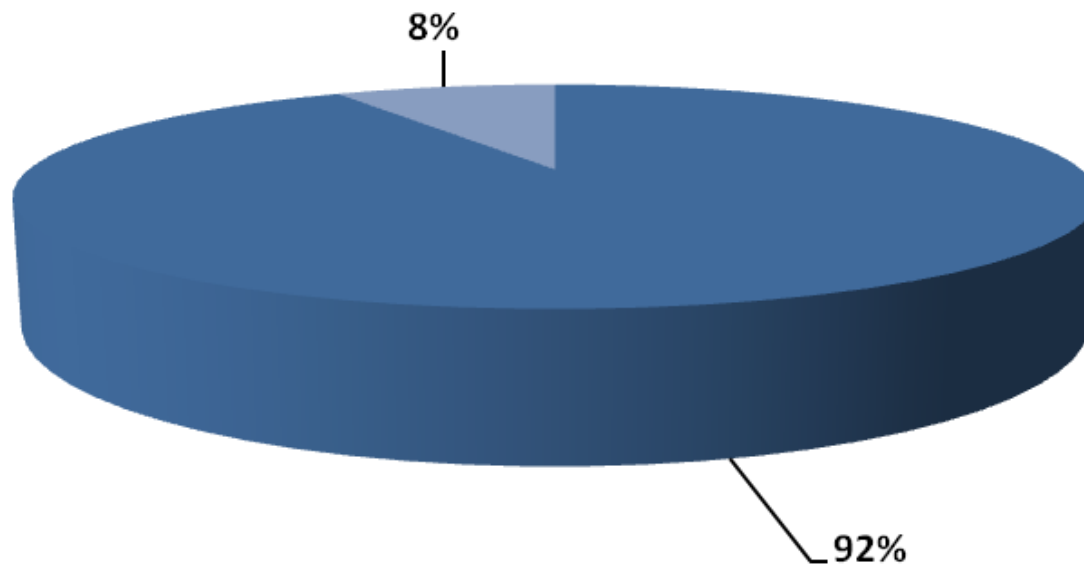


A empresa realiza algum tipo de ensaio para saber se seu produto atende às exigências do mercado a que se destinam as exportações ou mercado alvo?



■ Sim ■ Sim, mas apenas quando o cliente pede ■ Não

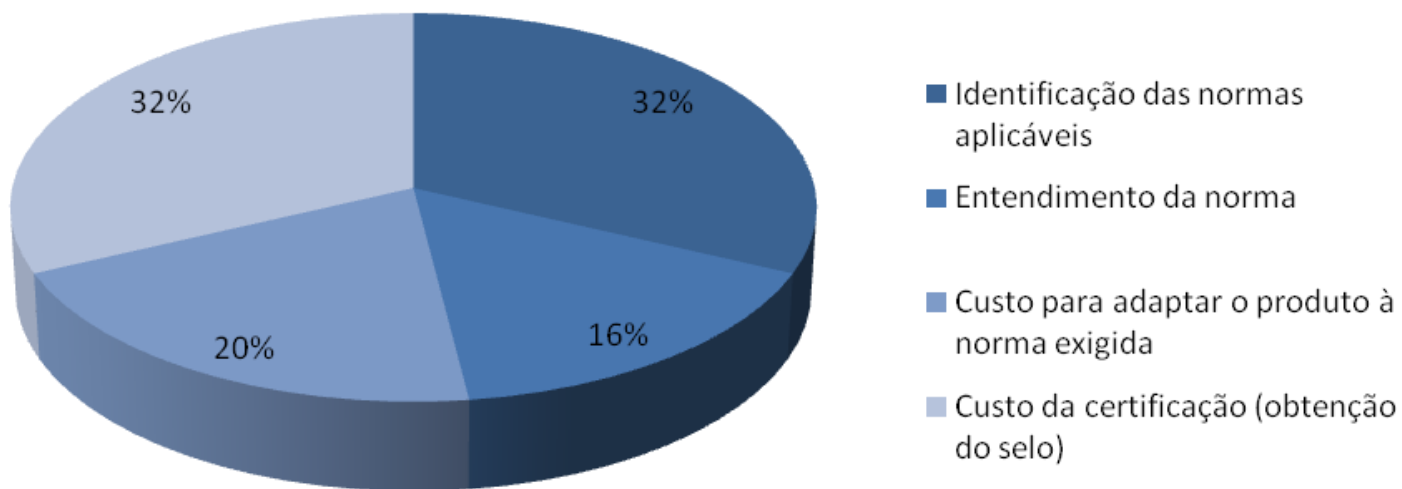
O cumprimento da exigência técnica gera custos adicionais?



■ Sim, há custos adicionais

■ Não existem custos adicionais

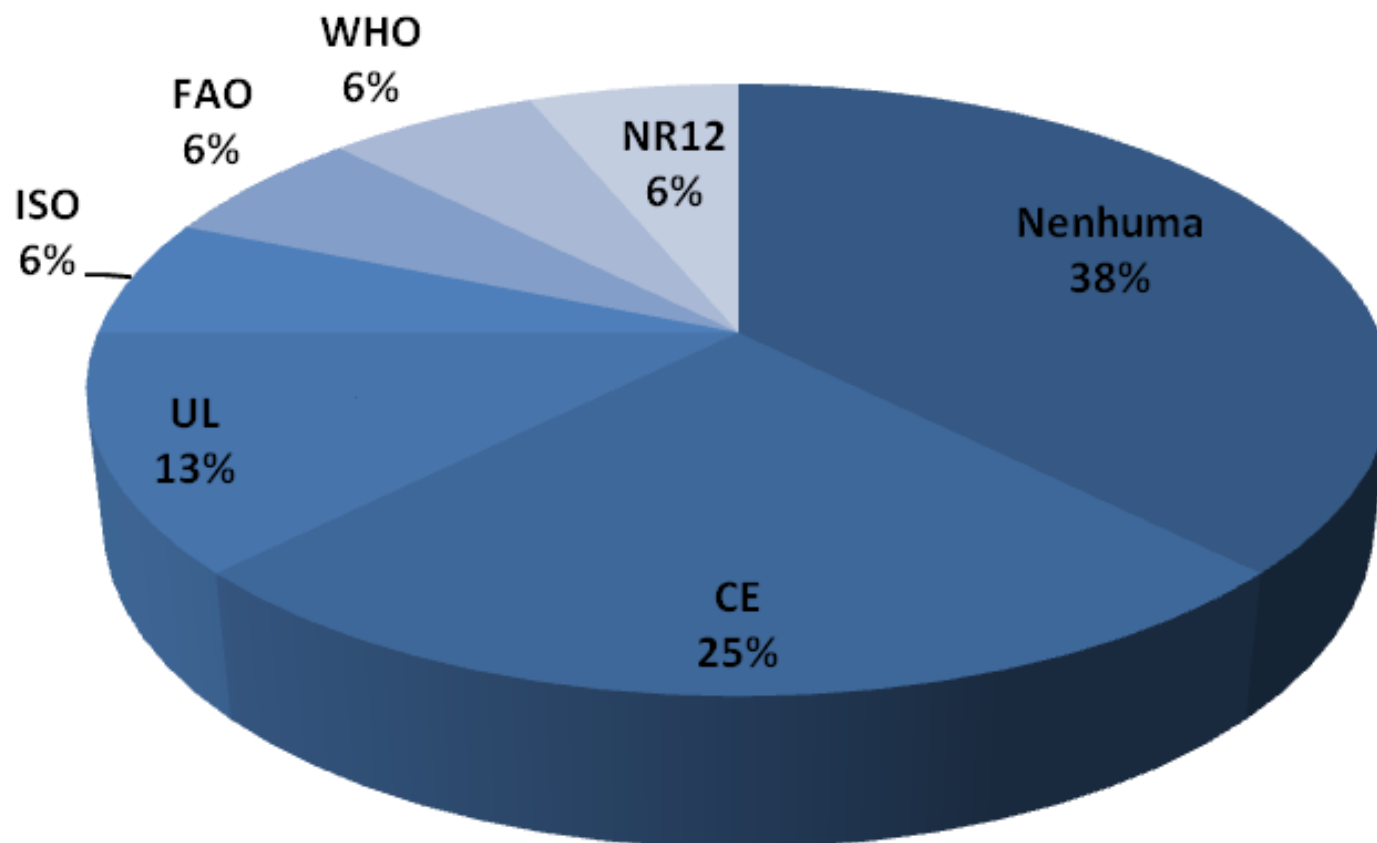
Quais são as principais dificuldades enfrentadas para obter a certificação?



Pesquisa Preliminar



Quais certificações a empresa possui no momento?



Próximos Passos



- **Início do Diálogo com as contrapartes americanas da ABIMAQ**
- **Expansão do campo de ação:**
 - I. Regulamentos Ambientais
 - II. Normas de eficiência Energética
- **Realização de uma ampla pesquisa no setor**

Departamento de Mercado Exterior

www.abimaq.org.br

